



**NOUS SOMMES un fournisseur de technologie leader, spécialiste de la communication d'entreprise professionnelle.**  
**NOUS MISONNS sur l'indépendance grâce à un autofinancement à 100 % et à la réussite à long terme de la société.**  
**NOUS VIVONS le travail d'équipe, l'internationalité et la convivialité.**  
**NOUS AIMONS les hiérarchies plates, les horaires de travail flexibles.**  
**ET bien plus encore – envoyez votre candidature et découvrez-le vous-même !**

## Renforcez notre équipe commerciale française en France (HO) ou à Sindelfingen/Stuttgart Ingénieur commercial B2B France h/f/d (Nord / Région Parisienne)

### Votre mission :

- Prospecter de nouveaux clients, développer la fidélisation des clients actuels dans un système de distribution B2B
- Développer de manière autonome le réseau de distribution existant en France
- Assurer la démonstration de produits innovants à des clients finaux et des revendeurs
- Participer à des salons/événements et à la planification d'actions marketing pour les régions concernées
- Travailler de manière autonome sur des projets stimulants et variés

### Votre profil :

- Ingénieur commercial diplômé - expérience dans le secteur télécoms - Channel VoIP ou constructeur VoIP
- Compétence technologique pour présenter des produits VoIP UCC de pointe
- Excellent relationnel, autonomie et mobilité (Permis de conduire catégorie B)
- Vous êtes motivé, engagé, fiable et avez l'esprit d'équipe
- Le Français est votre langue maternelle - très bonnes connaissances (oral-écrit) en Allemand et en Anglais

### Nous vous proposons :

- Une rémunération attrayante et un contrat à durée indéterminée
- La possibilité de télétravailler et de développer votre carrière dans des équipes internationales - 12 pays différents
- Une formation approfondie, qui vous donnera tout le savoir-faire requis
- Un environnement de travail moderne et des horaires flexibles dans une société à hiérarchie plate
- Des portes ouvertes pour toutes vos questions et suggestions

**Nous avons éveillé votre intérêt ?** Alors n'hésitez pas à envoyer par e-mail votre dossier de candidature en indiquant vos prétentions salariales et la date d'entrée possible dans notre entreprise à : [jobs@innovaphone.com](mailto:jobs@innovaphone.com) à l'attention de Nicole Hofmeister.

### innovaphone AG

Umberto-Nobile-Straße 15 | 71063 Sindelfingen | Germany  
T + 49 7031 730090-0 | E-Mail: [jobs@innovaphone.com](mailto:jobs@innovaphone.com) | [www.innovaphone.com](http://www.innovaphone.com)

Les données personnelles indiquées dans le cadre de votre candidature seront enregistrées.  
Ces données seront effacées trois mois après le rejet de votre candidature.

**innovaphone**   
communicate. connect. collaborate.