



Partner Programm

innovaphone Partner Advanced Pro

Zahlen und Fakten - 2022

Auf diesem Datenblatt finden Sie schnell und übersichtlich alle wichtigen Informationen für eine innovaphone iP Advanced Pro Partnerschaft. Was unterscheidet eine iP Advanced Pro Partnerschaft von einer iP Advanced Partnerschaft? Welche generellen Eigenschaften muss ein iP Advanced Pro erfüllen? Welche Vorteile bringt Ihnen eine iP Advanced Pro Partnerschaft? Sehen Sie am besten selbst!



Generelle Eigenschaften des iP Advanced Pro

- Langjähriger und verlässlicher iP Advanced Partner mit großer Erfahrung und Expertise
- Fokussierung auf innovaphone als Hersteller
- · Hohes technisches Know-how auch in verwandten Bereichen

Kriterien einer iP Advanced Pro Partnerschaft

1. Erfüllung der folgenden Must-Have-Kriterien

- Ihr Unternehmen verfügt über mind. 2 aktuell ausgebildete innovaphone Techniker, die alle von innovaphone angebotenen Schulungs-Module erfolgreich abgeschlossen haben.
- Ihr Unternehmen verfügt über mindestens 2 aktuell ausgebildete innovaphone Sales Experts
- Auf Ihrer Unternehmens-Webseite wird innovaphone aktiv als präferierter UC-Hersteller und mit stets aktuellen Inhalten beworben. Ein Backlink zu www.innovaphone.com wurde erfolgreich eingerichtet.
- Sie nutzen eine innovaphone Kommunikationslösung im täglichen Gebrauch und können diese auch live bei Ihren Kunden präsentieren.
- Sie bieten innovaphone gegenüber eine vollständige Endkundentransparenz und melden alle Projekte über das innovaphone Projektetool. Ein aktueller Projektstatus wird alle 6 Wochen geliefert.
- Erreichung des jährlichen Umsatzzieles

Erfüllung von mindestens vier der aufgeführten Auswahlkriterien

- Sie verfügen über einen sicheren Umgang mit allen innovaphone Apps und Applikationen und können diese auch live beim Kunden präsentieren.
- Sie haben Know how über Apps und Applikationen von innovaphone Technologiepartnern
- Sie arbeiten mit innovaphone an einem gemeinsamen Anwenderbericht oder haben das in naher Zukunft vor
- Sie planen oder führen bereits dedizierte Marketingaktivitäten durch, wie beispielsweise Endkundenakquise, Veranstaltungen, Werbung etc.
- Sie sind aktiv in Social Media und bewerben innovaphone als Hersteller, z.B. auf LinkedIn, Facebook, Twitter etc.
- Sie beschäftigen mindestens einen dedizierten Projektleiter für alle innovaphone Projekte
- Sie halten alle Ihre Kundeninstallationen stets aktuell (z.B. über Auto SSA und Auto iSC etc.)
- Sie nutzen innovaphone als Hauptanlage in Ihrem Unternehmen (mind. 50% der Belegschaft im tägl. Gebrauch)
- · Sie verkaufen aktiv die innovaphone myApps Cloud
- Aktive Beteiligung im innovaphone Forum (z.B. 13r3 Beta Forum...)





Partner Programm

innovaphone Partner Advanced Pro

Ihre Vorteile einer iP Advanced Pro Partnerschaft:

Alle Vorteile der iP Advanced Partnerschaft

Sie genießen alle Vorteile der iP Advanced Partnerschaft.

Darüber hinaus profitieren Sie von weiteren Vorteilen:

Sonderkonditionen für Trainings

Sie erhalten 50% Rabatt auf alle Trainings bei innovaphone.

Exklusive Darstellung auf der innovaphone Website

Sie werden exklusiv als iP Advanced Pro auf der innovaphone Website gelistet.

Zertifikat über Ausbildungsstand

Zertifikat über den höchstmöglichen Ausbildungsstand als innovaphone Partner

PR-Maßnahmen on Top

Durchführung von speziell entwickelten PR-Aktionen.

So werden Sie innovaphone iP Advanced Pro Partner:

Sie haben bereits den iP Advanced Partnerstatus und erfüllen alle Eigenschaften einer iP Advanced Pro Partnerschaft.

Dann bewerben Sie sich in unserem Partnerportal unter: www.innovaphone.com/de/partnerportal/partnerarea.html

Die definierten Umsatzziele für das laufende Jahr müssen erfüllt werden.

Bitte beachten Sie:

- Eine iP Advanced Pro Partnerschaft ist jeweils auf ein Jahr befristet und wird immer zu Beginn eines Jahres neu verliehen! Die Kriterien können jedes Jahr angepasst werden. Änderungen vorbehalten!
- Werden unterjährig die Kriterien nicht mehr erfüllt werden, behält sich innovaphone vor den Status zu entziehen.
- Der iP Advanced Pro Partner muss das im jeweiligen Land festgelegte Umsatzziel einmal in 24 Monaten (in einem von zwei aufeinander folgenden Kalenderjahren) erreichen, um seinen Status zu behalten.

Ausführlichere Informationen zu unserem innovaphone Partnerprogramm finden Sie unter:

www.innovaphone.com/de/partner/partnerprogramme.html

innovaphone AG

Umberto-Nobile-Str. 15 | 71063 Sindelfingen | Germany
T + 49 7031 730090-0 | F +49 7031 73009-9
info@innovaphone.com | www.innovaphone.com
Copyright © 2022 innovaphone® AG. (E10/2018) | A (07/2022)
Irrtümer, Liefermöglichkeiten und technische Änderungen vorbehalten.